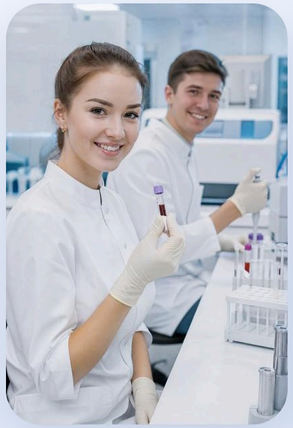
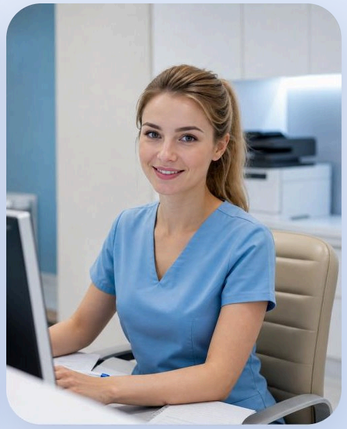
медлотис

ЦИФРОВОЕ РЕШЕНИЕ
для вашей клиники

Архитектура с готовыми интеграциями с ЕГИСЗ, ПроДокторов, ChatPush, сервисами онлайн записи и результатов диагностики



Полностью настраиваемая и масштабируемая информационная система для медицинских центров в России и странах СНГ





Рынок продаёт набор функций — а клиники хотят результат в метриках бизнеса

КЛЮЧЕВЫЕ ПРОБЛЕМЫ:

01 **«Не вижу, где теряю деньги»**

Высокая нагрузка на персонал из-за частично бумажного документооборота и отсутствия полной автоматизации. Владелец не знает: где простои, сколько стоят неявки, какие планы лечения не завершены

02 **«Внедрение — это боль»**

Сложная и долгая адаптация программы под нужды конкретного медучреждения. Высокая стоимость внедрения, кастомизации и технической поддержки

03 **«Персонал саботирует»**

Недостаточная аналитика данных — нет поддержки решений в управлении клиникой. Данные есть, но им нельзя доверять. Обходные пути через Excel и бумагу

ОТВЕТ МЕДЛОТИС

Видите, где теряете — план-факт по загрузке, неявкам, конверсиям через 2–4 недели

Понятные сроки и стоимость владения — фиксированы в договоре до подписания

Система адаптируется под клинику, а не клиника под систему

Врачи тратят время на пациента, а не на документы — обучение занимает всего 2 дня



медлотис

Медлотис собирает ежедневную работу клиники в единой системе: от записи пациента до управленческой аналитики

ЭМК
Электронная медкарта с шаблонами и конструктором документов

Расписание
Drag-and-drop, wait-list, онлайн-запись и напоминания

Касса
ДМС, ОМС, наличные и карты, маржинальность по каждой услуге

Планы лечения
Шаблоны, этапность, отслеживание конверсии из плана в оплату

BI-аналитика
Формула прибыли: загрузка, маржа, конверсия, LTV пациента

ИИ-голосовое управление
ИИ-помощник, открывающий нужные разделы медкарты по голосу врача

ИИ анализ и диктовка в ЭМК
Быстрая сводка данных по обследованиям и плану лечения, голосовое заполнение протокола консультации

Мобильное приложение
Для руководителя — финансовые метрики и количественные показатели. Для врачей — ЭМК и расписание. Для пациентов — расписание, онлайн ЭМК и запись, медицинский маркетплейс

Агрегация данных
Единый BI для сетей без замены систем в филиалах

медлотис

Искусственный интеллект в Медлотис

AI управление Медлотис

Врач управляет интерфейсом голосом и надиктовывает документацию прямо на приёме. AI распознаёт речь и раскладывает её по полям карты — работа с МИС ускоряется, а внимание остаётся на пациенте, а не на клавиатуре.



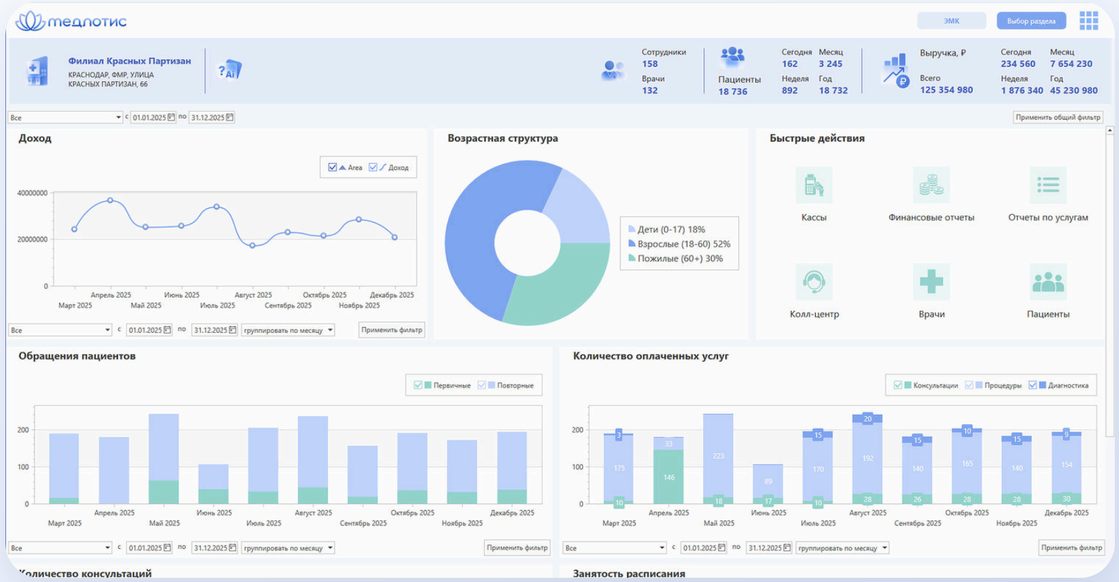
AI анализ ЭМК в МИС

AI-анализ превращает разрозненные записи в структурированную картину здоровья пациента. Алгоритмы выявляют риски, хронические заболевания и критические отклонения, подсвечивая то, что врач мог пропустить.



Что даёт Медлотис руководству клиники

С Медлотис управленческие решения принимаются на основе точных данных, а работа клиники становится более предсказуемой



Все ключевые показатели деятельности доступны на интерактивной панели

Прозрачность

Загрузка, маржа, конверсия, LTV — на одной панели с детализацией до врача и услуги

Финансовый контроль

Автоматизированный контроль над финансовыми потоками и затратами на расходные материалы

Соответствие нормативам

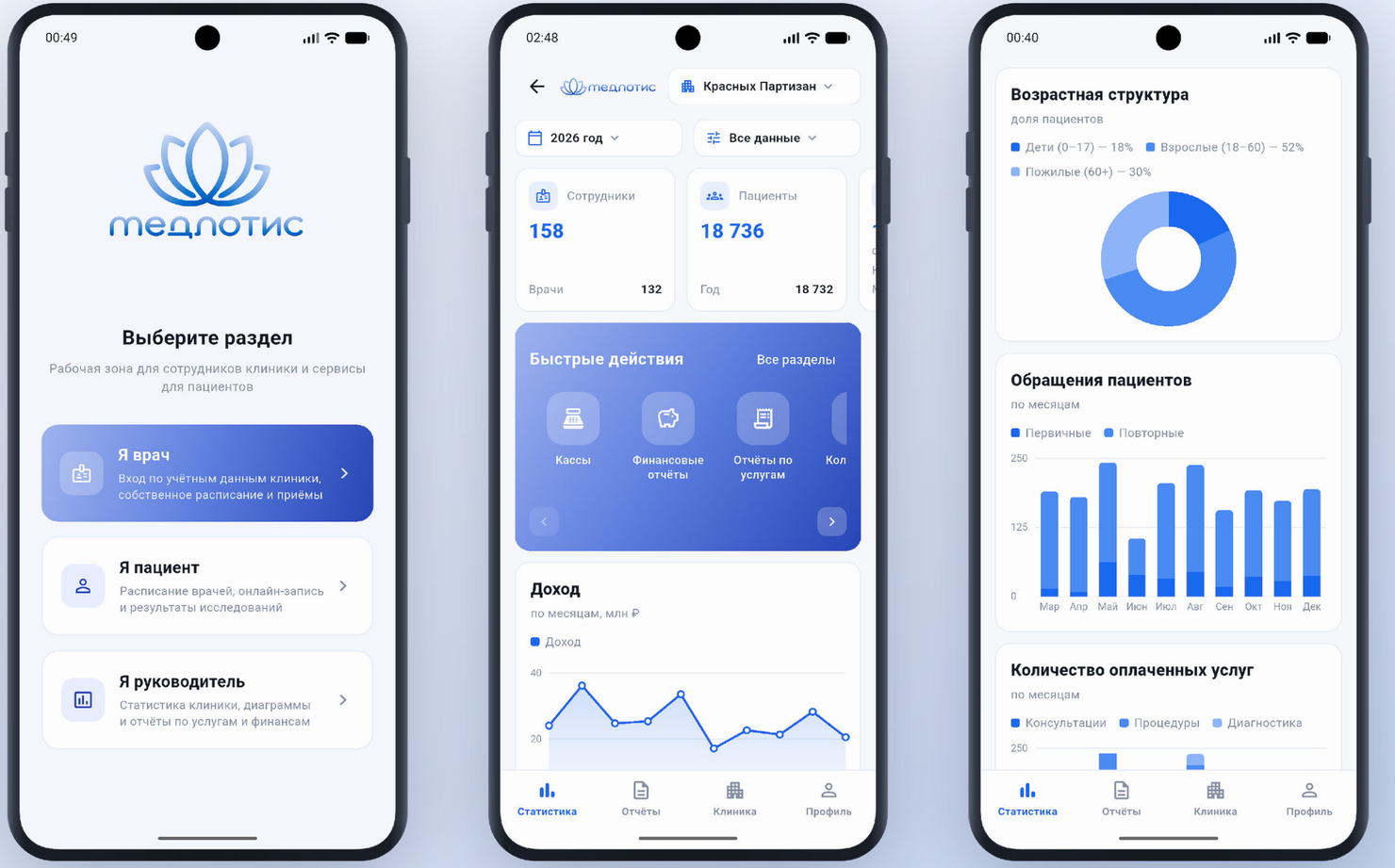
Формирование статистических отчётов по требуемым форматам — клиника всегда сдаёт данные вовремя

Лояльность пациентов

Напоминания, результаты онлайн и цифровые сервисы повышают доверие к клинике

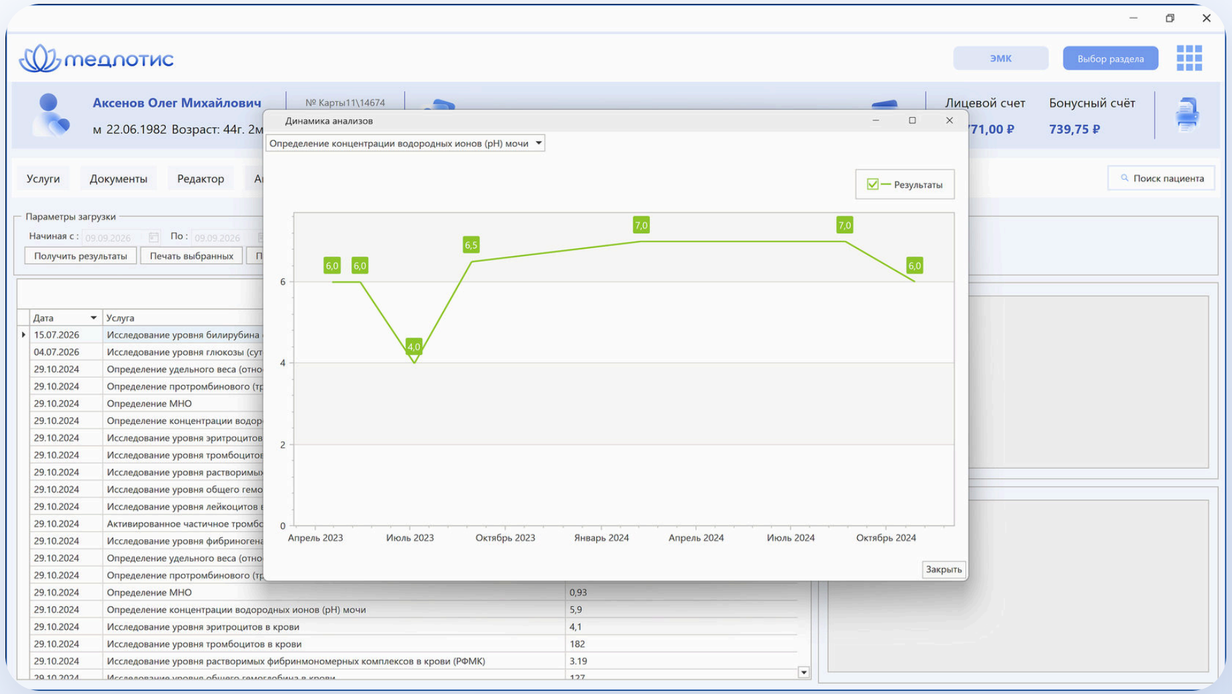
Мобильное приложение для руководителя клиники

Все динамические метрики и количественные показатели клиники и/или сети клиник в одном мобильном приложении в доступе у руководителя 24/7, чтобы всегда владеть информацией и оперативно принимать решения



Удобство и выгоды для медицинского персонала

Сотрудникам клиники не требуется длительного обучения



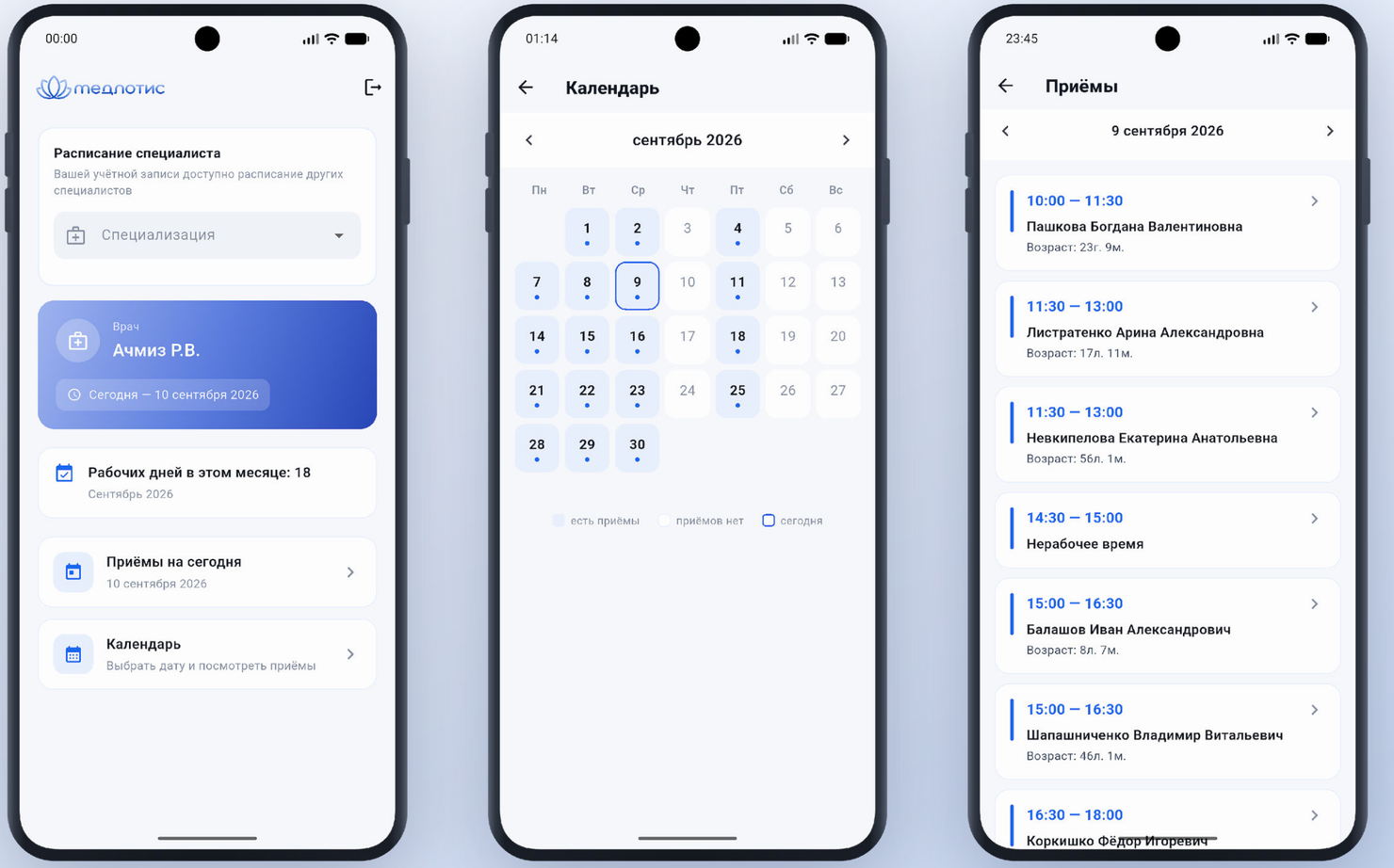


- Интерфейс интуитивен и легко настраиваемый под задачи разных пользователей
- Готовые шаблоны EMR ускоряют документооборот, а конструктор документов расширяет возможности
- Вся информация по пациенту доступна врачу за два клика
- Справочники МКБ и препаратов делают заполнение протоколов более комфортным
- Онлайн-запись и уведомления помогают снизить нагрузку на регистратуру

медлотис

Мобильное приложение для врачей

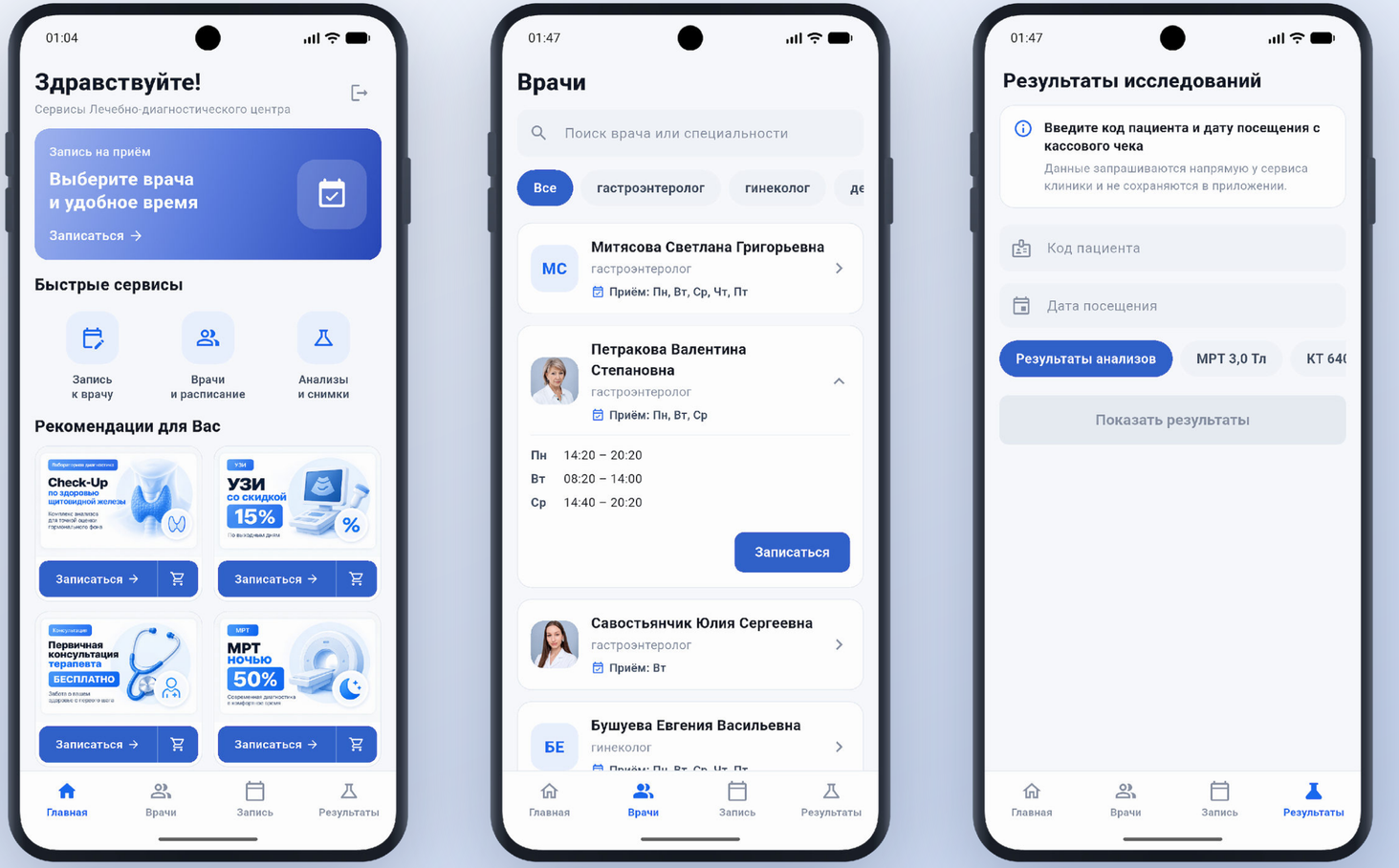
Все записи пациентов в одном мобильном приложении с переходом в ЭМК, а также своё онлайн-расписание и расписание других врачей, график работы — всё, что нужно, всегда под рукой



медлотис

Мобильное приложение для пациентов клиники с медицинским Ai-маркетплейсом

Онлайн-запись, карточки врачей, личная ЭМК и индивидуальные рекомендации — залог высоких retention и LTV



Гибкость и масштабируемость

Медлотис внедряется поэтапно и адаптируется под любую клинику

Гибкая архитектура Медлотис даёт клинике базовый рабочий контур и расширяется под роли, когда появляются отдельные сценарии работы



Дополнительные роли

Администратор, контакт-центр, управленец и склад подключаются по мере роста клиники

Масштабируемость

Медлотис объединяет филиалы в единую базу — пациенты обслуживаются в любой точке сети

Настройка под вас

Справочники, шаблоны и процессы адаптируются под ваши внутренние стандарты

10+ интеграций с внешними web-порталами и приложениями для бесшовного взаимодействия

Медлотис работает вместе с системами, которые уже используются в клинике, — от лабораторий и касс до 1С и телефонии, без необходимости менять весь ИТ-ландшафт разом. Привычные программы остаются на своих местах и работают в одном контуре с Медлотис.



Продокторов



ЕГИСЗ



1С



Онлайн-касса



AI



MAX



Онлайн-запись



Телефония



Лаборатории



Склад

Стоимость Медлотис считается по профилю клиники

Клиника платит за клинические АРМ и дополнительные роли, которые реально используются в работе

КАК СКЛАДЫВАЕТСЯ СТОИМОСТЬ

клинические АРМ по прогрессивной шкале + дополнительные роли со скидкой за набор

КЛИНИЧЕСКИЕ АРМ

Цена за 1 клинический АРМ снижается с ростом клиники

1 200 ₽	900 ₽	700 ₽	550 ₽
за 1 АРМ / мес	за 1 АРМ / мес	за 1 АРМ / мес	за 1 АРМ / мес
1–5 АРМ	6–20 АРМ	21–60 АРМ	60+ АРМ

Пример расчёта профиля
10 клинических АРМ + 3 дополнительные роли

14 025 ₽/мес

1 **Считаем только клинические АРМ:** врачи и клинические специалисты.

2 **Минимум на клинику:** 2 500 ₽/мес до годовой скидки.

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ РОЛИ

Подключаются по мере роста рабочих сценариев

Администратор	3 000 ₽/мес
Контакт-центр	3 500 ₽/мес
Управленец	3 000 ₽/мес
Склад	1 500 ₽/мес

Скидки суммируют эффект масштаба

2 роли — 10%, 3 роли — 20%, 4 роли — 30%. При годовой предоплате применяется дополнительная скидка 15%.

медлотис

Функционал Медлотис разделён на базовую стоимость и дополнительные роли

Базовый контур закрывает ежедневную работу клиники, а роли расширяют отдельные операционные сценарии

ВХОДИТ В БАЗОВУЮ СТОИМОСТЬ

Базовый контур Медлотис

14 функций для ежедневной работы клиники

- ЭМК
- Ведение приёма
- Планы лечения
- Шаблоны меддокументов
- Расписание
- Ручная запись
- Базовая онлайн-запись
- Базовый ЛК пациента
- Базовая касса
- Договоры, акты, счета
- ЕГИСЗ
- 5 ключевых лабораторий
- Клинические рекомендации
- Базовая телемедицина

ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ РОЛЬ

Администратор — 3 000 ₽/мес

- Онлайн-запись через агрегаторы
- Очередь и лист ожидания
- Касса, эквайринг и СБП
- ДМС/ОМС и абонементы

ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ РОЛЬ

Управленец — 3 000 ₽/мес

- Сквозная аналитика
- 100+ отчётов и конструктор
- Зарплата, P&L и ДДС
- Консолидация филиалов

ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ РОЛЬ

Контакт-центр — 3 500 ₽/мес

- Воронка продаж
- Телефония и AI-анализ звонков
- Мессенджеры и чат-боты
- Рассылки, лояльность, отзывы

ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ РОЛЬ

Склад — 1 500 ₽/мес

- Учёт расходников
- Списание при услуге
- МДЛП и инвентаризация
- Автозаказ поставщикам

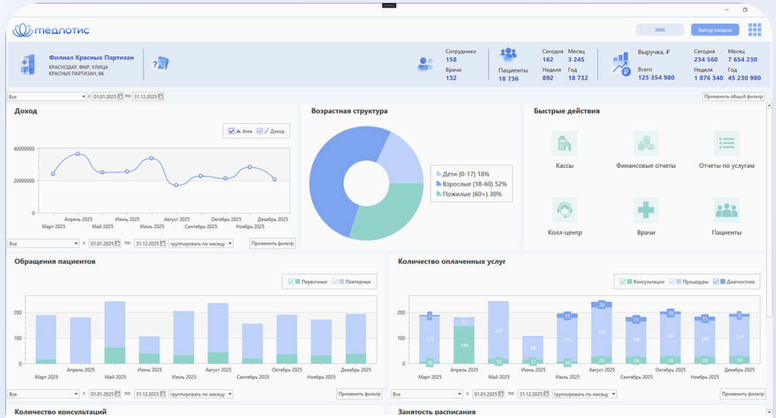
Результат для каждого — от владельца до врача

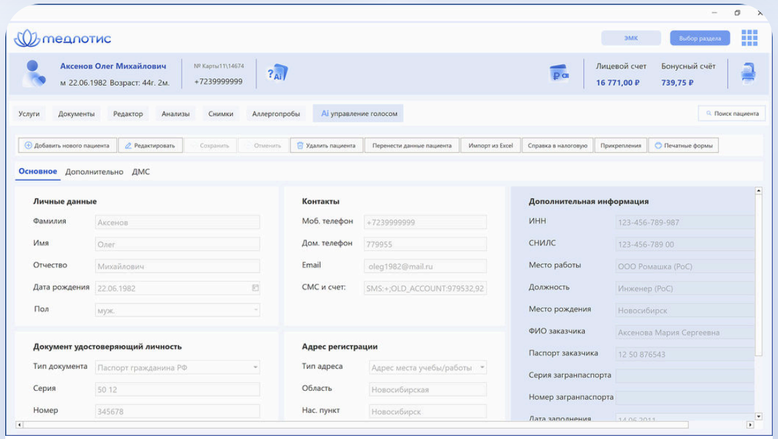
+12%
загрузка кабинетов

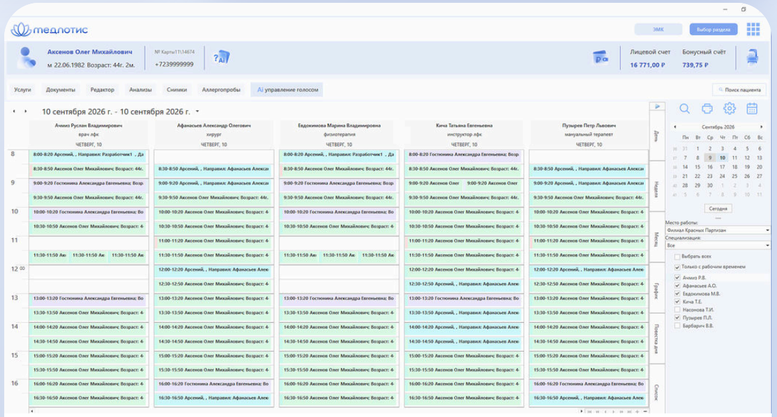
+18%
повторные визиты

−15%
неявки пациентов

40 ч/мес
экономия на рутине







Для владельца / CFO

«Быстрее видите, где теряете — и управляете этим»

Через 2–4 недели после запуска:

- План-факт по загрузке врачей — простои и переработки
- Неявки и конверсии — понимаете, сколько теряете
- TCO и точка окупаемости — знаете до подписания договора

Для глав.врача / CTO

«Система адаптируется под клинику, а не клиника под систему»

Через 4–8 недель после запуска:

- Контур планов лечения — назначения связаны с оплатой
- Интеграции со страховыми — автопроверка покрытия
- Фиксированные сроки этапов — прописаны в договоре

Для врача / администратора

«Больше времени на пациента, меньше на систему»

С первого дня работы:

- Шаблоны и автозаполнение — документ за 1–2 минуты
- ИИ-голосовой ввод — диктовка вместо ручного заполнения
- Подсказки по ДМС — не нужно искать покрытие вручную

Внедрение и сопровождение без стресса

Мы внедряем Медлотис постепенно, чтобы не нарушать работу клиники, и предоставляем полное сопровождение

Мы ведём клинику от установки до повседневной эксплуатации, чтобы переход прошёл плавно



01

Пошаговый переход

Начинаем с одного отделения или группы пользователей, затем расширяем на всю клинику — вы работаете без остановок

02

Обучение персонала

Наши специалисты обучают ваших сотрудников работе в системе. Уже через несколько дней команда уверенно пользуется Медлотис

03

Техническая поддержка

Локальный партнёр или ваша ИТ-служба помогает пользователям на месте, команда Медлотис обеспечивает удалённую поддержку и регулярные обновления

Медлотис — ваш партнёр в цифровизации клиники

Надёжное, гибкое и масштабируемое решение для клиник в РФ и странах СНГ

Опыт

7 лет разработки. Текущая база: **8 клиник** и **360 рабочих мест**. Продукт развивается вместе с медицинскими командами

Технологии и безопасность

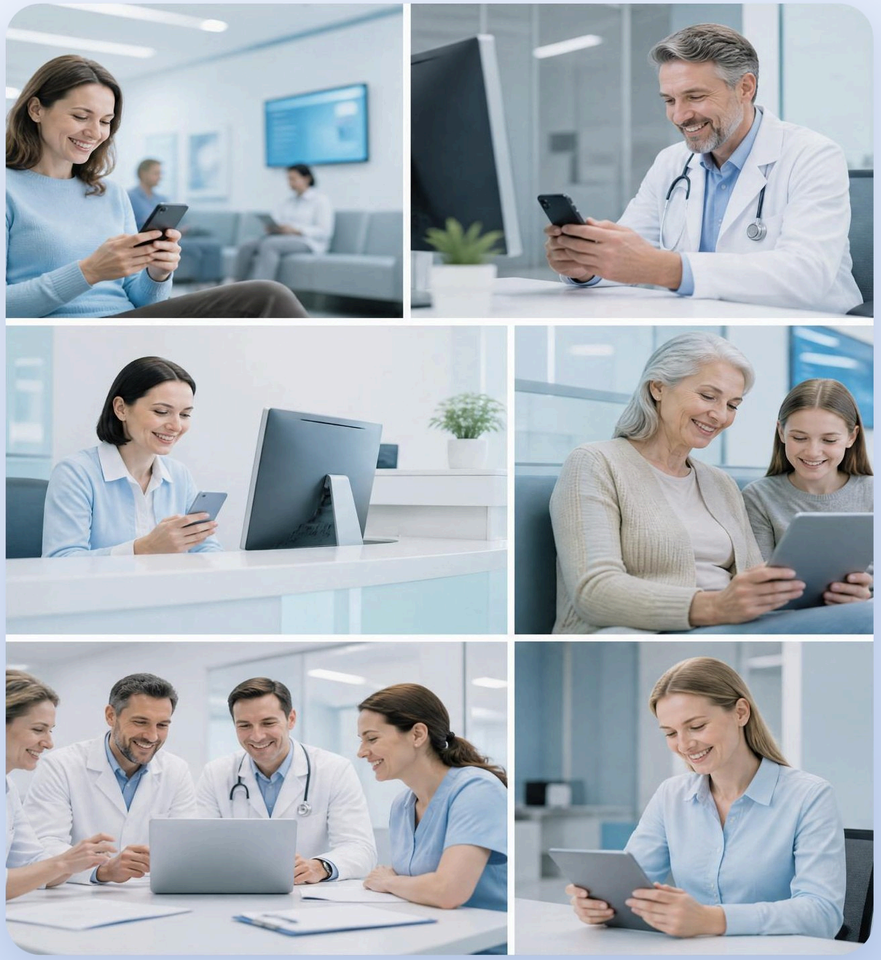
Яндекс.Облако и VK Cloud, соответствие 152-ФЗ. Шифрование, ежедневные бэкапы. API для интеграции с 1С, ЛИС, CRM

Что отличает нас

Все процессы клиники в единой цепочке — от записи до отчёта по прибыли. ИИ снимает рутину. Филиалы подключаются поэтапно и без остановки работы

Поддержка

Почта, чат, телефон для всех. Персональный менеджер 24/5 для сетей. Видеоинструкции. Квартальные бизнес-ревью



медлотис

До начала успешного сотрудничества осталось всего несколько шагов

1. Свяжитесь с нами по т. +7 (918) 311-2253 — обсудим задачи вашей клиники
2. Настроим систему под ваши процессы и импортируем базу пациентов
3. Проведём обучение команды — врачи и администраторы начнут работать
4. Менеджер соберёт обратную связь и поможет донастроить
5. Проверим результаты через месяц: что изменилось в цифрах



Если у вас остались вопросы, мы готовы созвониться, ответить на них и обсудить нюансы вашего проекта.

СЛЕДУЮЩИЙ ШАГ

Демо на сценариях вашей клиники

ПОСЛЕ ДЕМО

Фиксируем профиль клиники, сроки внедрения и расчёт стоимости